

Sales Manager

De Nieuwe Poort is het gemeenschapshuis van nu, een platform voor reflectie en ontmoeting. De plek op de Zuidas in Amsterdam en het Weena in Rotterdam waar je naar toe komt om bekenden en onbekenden te ontmoeten. In ons café/ restaurant wordt niet alleen je maag gevuld. Naast koffie, lunch, borrel of diner, krijg je ontspanning en inspiratie geserveerd. De Nieuwe Poort maakt je hoofd leeg met livemuziek en vult je gedachten met kunst en poëzie. Ben je toe aan meer? De Nieuwe Poort prikkelt je geest met symposia, lezingen en debatten. Topbestuurders en toezichhouders vertellen over hun levenslessen en inspiratie. Werken kan bij ook bij ons. Daarvoor hebben wij vergader en meeting ruimtes ingericht die een gevoel van rust en verdieping geven. Net even anders dan je gewend bent, waardoor nieuwe ideeën tot bloei komen. Momenteel zoeken wij een Sales en Business Development manager voor onze zaal en restaurant verhuur.

Jouw doel als Sales Manager

- Genereren van sales voor onze vergaderzalen en restaurants, in zowel Amsterdam als Rotterdam
- Onderhouden van duurzame relaties met onze bestaande klanten om zowel de klant tevredenheid als je targets te maximaliseren
- Het aanboren van nieuwe kansen en deze zelfstandig verwezenlijken
- Het uitdenken van concepten om nieuwe klanten voor onze vergaderruimtes en eventspace te kunnen verwelkomen

Zo bereik je jouw doel

- Proactief in het herkennen en opstarten van nieuwe business development mogelijkheden
- Je onderhoudt actief communicatie met onze exploitatiemanager, horecamanager en het zalenteam en zorgt voor korte lijntjes met je collega's
- Je gaat doelgericht te werk om onze naamsbekendheid in het zakenhart van zowel Rotterdam als Amsterdam te vergroten

Dit onderscheidt jou van de rest

- Je bezit naast sales ook business development skills en bent in staat zelfstandig het netwerk van De Nieuwe Poort te vergroten en nieuwe kansen aan te boren.
- Je weet een commerciële denkwijze te combineren met een ideële levenshouding
- Je hebt ervaring in vergelijkbare sales rollen en kan aantonen dat je daadwerkelijk een verschil hebt gemaakt in vorige functies
- Je kan snel schakelen tussen verschillende rollen en ziet het als een mooie kans om het salesproces op onze huidige en toekomstige locaties verder uit te bouwen

Meer weten of direct solliciteren?

Stuur een mail naar Carmen Snijders snijders@denieuwepoort.org of bel naar 020-3376919